

ALLE muzikiefthebbers naar Houtrust Concert voor 6000 personen

Zaterdag 10 Augustus vindt 5 avonds te 8 uur in de Houtrusthallen een concert plaats, dat bedoeld is om aan de vacantevriende arbeiders, die er in de eerste weken van Augustus in grote getale zijn, een goede vorm van ontspanning te bieden.

Er is echter zoveel plaats in deze grote hall (6000), dat er ook voor hen, die de vacantie er al op hebben zitten nog wel een plaatsje over zal schieten om van dit populaire concert te genieten. Het programma is samengesteld uit in het gehoor liggende stukken als de ouverture „die Flodermaus“ van J. Strauss en „Auforderung zum Tanz“ van C. M. von Weber. Deze populaire werken worden uitgevoerd door het Residentieorkest, dat zich voor dit concert belangeloos ter beschikking stelde. Door deze mooie geste van ons Haage orkest, kunnen de toegangsprijzen zeer laag

Geboren: Wilhelms Leonardus, zoon van K. H. Breuker, afdeling In. kuiperij, op 17 Juli 1946. Huwelijken: H. A. Verkylen, Nederlandsche Kroon Rijwielabriek met meej M. C. Doelman op 2 Augustus a.s.

Het Voetbalfront

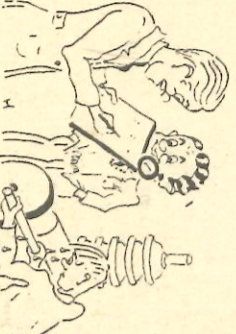
Donderdag 18 Juli speelde de Kantoor-Onwerpergroep een aardige en sportieve wedstrijd tegen de Houtrustwerking. K.O.G. was iets sterker en wist dit dan ook met 2 doelpunten van Bos en Smit uit te drukken. De Houtrustwerking kon de eer niet meer reddend zokken dat de eindstand 2-0 bleef. De wedstrijd werd correct geleid door

VANDEMONTAGE

De Montage leeft mee met haar „boys“ en leest met aandacht de verslagen, die op het publicatiebord zijn aangeplakt. Aan de afbuiten van het elftal werd een massotte toegevoegd, die al één keer geluk heeft gebracht. Geen geluk had Hr. Bohn, die Maandag als back de montagegelederen versterkte. Een keihard schot verzruizelde zijn brilmontuur. Goede montageboys en hun supporters weten echter wat kameraschap is en zorgden ervoor dat Hr. Bohn weer met critische blik naar de strijkliziers en ventilatoren kan kijken.

Hoe Karel Knots ons bedrijf zag NUMMER 8 HET TECHNISCH BUREAU

„Die lui van het Technisch Bureau moet je in de gaten houden“, had men Karel verteld. „Ze lopen met zo'n klokke rond en doen niet anders als de tarieven verlagen. Zo verdienen je wat, zo verdienen je niets.“ Karel had deze sombere mededeling met de nodige korrelaties zout genomen en was op het Technisch Bureau eens gaan informeren hoe de vork eigenlijk aan de steel zat.



„Maar wat moet dat eigenlijk met die tarieven, waarom maakt U die“, vroeg Karel. „Wel mijnheer, wij hebben er voor te zorgen, dat alle werk op de juiste manier gebeurt. Wij vertellen de mensen hoe zij hun werk moeten doen en hoeveel tijd zij daaraan mogen besteden. Die tijd noemen wij het tarief, dat is alles.“ „En wanneer verandert U zo'n tarief?“, vroeg Karel die er het zijne van wilde weten.

„Alleen als de bewerking veranderd is of als het staande tarief onbruikbaar was. Een tarief, dat goed is, wordt niet veranderd.“ „Het hangt er natuurlijk van af wat je onder een goed tarief verstaat“, opperde Karel, zeker zo een waarlijk je je doodwerkt en nog geen premie verdient.“ „Wanneer mijnheer, een tarief is zo gemaakt, dat de gemiddelde worden gehouden. Ze bedragen resp. f 0.15, f 0.25 en f 0.50. De kaarten zijn o.m. verkrijgbaar bij de vakorganisaties. Om het verkrijgen van toegangsbewijzen voor het VD H-personeel te vergemakkelijken, kunnen Maandag a.s. in de pauze bij enkele Kernten leden in de cantines toegangsbeijzen voor dit concert worden besteld.“

het V.D.H-tje

WEEKLIJKS NIEUWSBLAD VOOR HET PERSONEEL - VAN DER HEEM N.V. - DEN HAAG - HOLLAND

Hoe vult Nederland 9 1/4 miljoen mager? de bevolking groeit nog steeds

Krant en Radio herinneren ons er dagelijks aan hoezeer wij momenteel op de export aangewezen zijn. Men houdt ons voor ogen, dat Nederland moet exporteren om te kunnen importeren, dat de export een levenshoeste is. Hoewel dit alles waarheden als evenzovle koeien zijn, is menigeen de mening nog toegedaan, dat die geweldige drang naar export iets van voortbijgaande aard is, dat wij over enige jaren weer zo te hooi en te gras eens zullen exporteren, doch overwegend voor de binnenlandse markt zullen werken.

Het ziet er nu wel naar uit, dat dit niet het geval zal zijn, wij zullen voor herstel, uitbreiding en vernieuwing van onze fabrieken de komende vijf jaren voor niet minder dan 500 miljoen gulden per jaar moeten importeren, want het gaat er niet alleen om, de bestaande industrieën weer op de been te helpen en op gang te brengen, neen, er moeten nieuwe industrieën bijkomen. Want het is met ons kleine landje eigenlijk maar drievig kilometer verdringen zich 9 1/4 miljoen mensen (ongeveer acht de vele koeien) en dat betekent 280 mensen per vierkante kilometer.

Daarmede zijn wij echter nog niet uitgepraat, de wereld is groot en er zijn vele landen, die nu of in de toekomst onze producten kunnen afnemen. Zij stellen daarbij de eis: goed en goedkoop. Goede producten maken vereist goede constructie, dus een goed ontwerp. De research, het wetenschappelijk onderzoek zonder direct commercieel doel, speelt daarbij een grote rol. Nederland is op dat gebied te kreuterig, de Amerikanen besteden enorme bedragen aan research en met verblijvende resultaten. Willen wij ook in het voorste geld meeloopen, dan zullen wij diep in de buidel moeten tasten en grote bedragen moeten besteden aan het wetenschappelijk onderzoek.

Inmers de resultaten die hier behaald worden, kunnen later worden benut. En dan zullen wij het vooral moeten zoeken in het fabriceren van kwaliteitsproducten, wij moeten voor de dag komen met producten, waarin veel Nederlands inkult en Nederlandse vakbekwaamheid zijn verwerkt. Wij hebben in dit opzicht echter met grote moeilijkheden te kampen: er is gebrek aan technisch gespecialiseerd personeel, ingenieurs en arbeiders. Dat tekort is er nu al en het zal nog veel groter worden, omdat vele personen nu nog in allerlei betrekkingen werkzaam zijn, die middelbare technici, alsmede vakbewerkingen, die zich handhaven van tijdelijke aard zijn of die zo zwaar drukken op onze toech al niet sluitende begroting, dat de

PAPIERNOOD Wij hebben geen gekleurde papier meer

De grote schaarste aan gekleurde en betere papiersoorten dwingt ons ertoe steeds meer formulieren te gaan drukken op wit papier, dikwijls zelfs op krantenpapier. Het zal dus in de toekomst veelvuldig voorkomen dat U met minder kwaliteitlen, genoegen zult moeten nemen. Een verzoek aan allen: weest zuinig met formulieren en gebruik ze niet meer dan strikt nodig is. Dit laatste geldt vooral voor bonnen (matenaalveren, zondbonnen, supplementbonnen, magazijnafrekenbonnen). Het lijkt wel of men die tegenwoordig „veet“ en het is juist aan het voor de gekleurde bonnen benodigde papier dat wij zo'n behoefte hebben.

VERDERE INDUSTRIALISATIE DE OPLOSSING

komende onvermijdelijke bezuinigingen hen naar de bedrijven zullen drijven. Welke les kunnen wij als bedrijf uit dit alles trekken? Wel, dat wij er niet slecht voorstaan. Ons bedrijf is zeer modern ingericht, het leent zich voor uitbreiding, het werken reeds in belangrijke mate voor de export en zullen dat nog meer gaan doen als wij maar meer ruimte, machines, mensen en grondstoffen hadden. Onze ontwerpen zijn deugdelijk en onze producten hebben in Nederland en ook op de buitenlandse markt een goede naam. De vakbekwaamheid van ons personeel heeft de speciale aandacht van de bedrijfsleiding en wij doen ons best het peil zoveel mogelijk op te voeren en zelf te voorzien in bestaande tekorten. Gelukkig opleidingscommissie, die leerlingopleiding, de emsindingscursus, type-opleiding, alsmede de speciale cursussen, die velen onzer volgen of gevolgd hebben. Wij zijn echter nog geenszins voldaan. Wij weten heel goed, dat er vele kapers op de kust zijn. In Engeland, Zweden, Amerika en niet te vergeten, ook in Nederland en straks misschien wel in Duitsland, maakt men stotzuigers. Het gaat er nu om: wat beweegt een klant in Zürich ertoe een Erres stotzuiger te nemen in plaats van een Electroflux of Hoover.

Natuurlijk het uiterlijk, dus afleiding Nabswerking, zorg ervoor, dat het nikkelt schittert als de zon en de lak zo glad en mooi is, dat de Zührse klant alleen al door de fraaie model en het aantrekkelijke uiterlijk de Erres stotzuiger wil hebben. En dan de prijs - als die hoger is dan die van onze concurrenten of zoveel hoger dat het aantrekkelijke model het prijsverschil niet kan goedmaken, kunnen wij wel inpakken. Doch de kwaliteit zal de doorslag moeten geven, kwaliteit kan je niet van buiten aan een stotzuiger zien, die blijft pas na een langdurig gebruik. Wij moeten zorgen, dat onze stotzuigers zo goed zijn (of worden), dat de naam Erres voor een stotzuiger even veelzeggend wordt als bijvoorbeeld Rolls Royce of Packard voor auto's of als Parker voor vulpenhoorders. Die kwaliteit, daar kan ieder aan medewerken, en ieder moet er aan medewerken, want op de lange duur zijn het de kwaliteitsartikelen, die zich handhaven. Een blijvende goetwillen voor de Erres producten - daar schuilt onze toekomst in.

